## 中小企業の社長の納得感 管理職の査定作業のシンプル化を実現! 利益がなければ賞与は出せません。 ところが、従業員にとって業績は「他人事」。 従業員に説明できる人事考課の基準があれば! 利益にこだわる組織に脱皮できればいいなあ・・

とお悩みの社長さんへ。

# 社長が納得できる査定の行い方・

# 「賞与」の払い方セミナー

### 第1部 業績向上に直結!「賞与」の払い方

- Q 健康状態に問題がある従業員がいる。賞与にどう 反映すれば良いか?
- Q 無駄な残業が目立つ者への賞与は?
- Q 業績が順調に伸びた。どう反映するべきか?
- Q 業績が前年割れしている。賞与をどう支払うのが 良いか?

### 第2部(社長が)納得できる 査定の行い方

- Q 簡単に導入できる査定の仕組みはないか? (経営コンサルに頼んで職務調査とか職務分析とかやった が、活かされていない)
- O 査定表の見本はないか? (査定表はA4の1枚で充分です)

開催日 令和6年11月7日(木)

\_\_\_\_ 13:30~15:30

時間 (終了後 16:30 まで個別相談可能)

会 場 ユニゾンプラザ

小会議室 1

西山 茂

参加費 15

15,000円(税込16,500円) (1社2名まで可)

#### 本セミナーの効能

● 業績との一体感が広まります。● 本当に頑張ってくれた人に報いることができます。

お申込み書 お申込みは: FAX: **025-256-8374**またはホームページお問い合わせ欄にて

事業所名				
参加者名1		参加者名2		
住所			電話番号	( )
E-mail			FAX番号	( )
参加方法 〇	今回は 11/7(木)セミナー会場のみ		原則8社まで。	とさせていただきます。参加!
			は1名でも2名	でも上記料金となります。

お問い合わせ先(セミナー時を含め「売込み等」はいたしませんので、どうかお気軽にお問い合わせください。)

主催: 社会保険労務士法人 西山経営労務事務所 〒950-0982 新潟市中央区堀之内2-19-14和合ビル2F 録音・録画等はご遠慮願います。 TEL:025-256-8373 FAX: 025-256-8374

※社会保険労務士、経営コンサルタント、税理士、顧問社労士の了解のない会社のお申し込みはご遠慮ください。